

# Salgskonsulent - salg af trælast

Logo:  
[logo\\_2022.png](#)

Frist:

Område / Area:  
Hele Danmark

Kontaktperson / Contactperson:  
Flemming Lund

Virksomhed / Company:  
Bergsten Timber A/S

Arbejdssted / Workplace:  
Bergsten Timber A/S

Stillingen er / the position is :  
Besat / filled

Arbejder du med salg til tømmerhandlere eller i en tømmerhandel, og brænder du for at sælge træ?

**Så læs med her, hvor vi til en nyoprettet stilling søger en Salgskonsulent, der kan sælge trælast**

Bergsten Timber er en af landets største leverandører af almindelig savet trælast, imprægneret trælast, indvendig og udvendig beklædning og specialtilpassede løsninger. Vi har stor succes og udvider derfor nu salgsafdelingen med yderligere en Salgskonsulent til salg af trælast til tømmerhandlere i Danmark. Udover denne stilling udvider vi også med en stilling som Projektkonsulent til rådgivning og salg af specialløsninger indenfor træ til tømmerhandlere. Den stilling kan du læse mere om på [www.lundhr.dk/ledige-stillinger](http://www.lundhr.dk/ledige-stillinger).

Vi servicerer de fleste tømmerhandlere i Danmark og har brug for dig, der kan hjælpe vores mange kunder. Vi har et stort netværk af leverandører i Norden, Baltikum, Polen og Tyskland. Du vil få tæt kontakt til kunderne og forventes at være ude hos dem 2-3 dage om ugen og er optimalt på kontoret i Køge de øvrige dage. Vi ser derfor helst, at din bopæl er på Sjælland. Da du betjener kunder i hele Danmark, skal du forvente nogle overnatninger. Du planlægger helt din egen hverdag og har store frihedsgrader i stillingen.

## DIN BAGGRUND

Du har erfaring med salg til tømmerhandlere, eller du er ansat i en tømmerhandel, hvor du håndterer opsøgende salg. Det er vigtigt, at du trives med det opsøgende salgsarbejde og befinder dig godt med at være på landevejen en stor del af din arbejdsuge. Du forstår nødvendigheden af struktur og opfølgning. Som person er du kendetegnet ved ordentlighed, troværdighed og et stort servicegen. Du forstår vigtigheden af et tæt samspil med dine kollegaer, så jeres samlede erfaring sikrer kunden den bedste løsning. Vi lægger stor vægt på at opbygge tætte relationer med kunderne ved at være den sparringspartner, der forstår at identificere og løse kundens udfordring. Vi lover ikke mere end vi kan holde og forventer det samme af dig.

Da du vil få en del kontakt til vores leverandører, vil det være en fordel, om du kan begå dig på "skandinavisk". Du har et rimeligt IT niveau.

## VI TILBYDER

Et meget uformelt og frit arbejdsmiljø præget af godt humør, stor faglighed og frie rammer i nyt lækkert kontormiljø i Køge. Lønnen er konkurrencedygtig, og der er en attraktiv bonus baseret på holdets samlede resultater, pensionsordning, firmabil, frokostordning og andre goder. Vi arbejder for at skabe en virksomhed med en mentalitet hvor stor passion, engagement, stærkt fællesskab og viljen til at hjælpe hinanden er bærende elementer.

Ansøgninger behandles løbende og ansøgninger modtages kun via link i denne annonce. Der er ingen ansøgningsfrist, da vi ansætter, når vi har den rette. Alle spørgsmål vedr. stillingen sker til Flemming Lund på tlf. eller mail.