

Salgskonsulent Tag- og Facadematerialer

Logo:

[Komproment Tag-og-Facade-
Logo sort graa-outline 2016
\(002\).png](#)

Spændende stilling til kommerciel og byggeteknisk salgskonsulent i byggebranchen

Frist:

STILLINGEN

Du får budgetmæssigt ansvar for kunderne i dit salgsdistrikt, hvor din opgave er at vedligeholde og udbygge kendskabet til Komproments løsninger hos trælaster og håndværkere i Nordjylland. Du besøger trælaster og tømmerhandlere, hvor du sikrer, at alle relevante medarbejdere er opdateret på sortiment og løsninger. Du rådgiver omkring løsninger til konkrete projekter, og du er selv i stand til at udarbejde tilbuddet til kunden og afhandle ordren efterfølgende. Du sikrer, at Komproments udstillinger i trælasten altid er opdateret og præsentable, ligesom du deltager på håndværkermesser og fagdage i trælasten. Endvidere besøger du håndværkere, hvor du sikrer, at Komproment er top of mind når kunden har tag- eller facadeopgaver. Du afholder seminarer og undervisning i samarbejde med teknisk afdeling. Du vil også få nogle rejsedage til vores leverandører i udlandet.

Område / Area:

Region Nordjylland

Stillingen er / the position is :

Besat / filled

DIN BAGGRUND

Du har en god salgsmæssig baggrund til byggebranchen, hvor du igennem flere år har opbygget et godt netværk til trælaster og håndværkere. Du har måske en baggrund som tømrer eller murer, men som minimum en god teknisk forståelse. Du har stor empati og forstår at lytte til kundens behov. Du er stærk i såvel den opsøgende som den vedligeholdende kontakt, og kan med dit vindende væsen fastholde opgaven fra start til slut. Du er en dygtig købmand, der forstår at lukke ordren til begge parter tilfredshed. Du arbejder struktureret og målrettet og forstår, at højt serviceniveau, ærlighed og opfølgning er nøglen til succes. Dit drive er højt, og du ser muligheder fremfor begrænsninger. Du venter ikke på at få opgaven, men er opsøgende og selvstarter. Vi lægger stor vægt på et uformelt arbejdsmiljø med humør og glæde som drivkraft, hvorfor vi forventer, at du møder på arbejde i godt humør og bidrager til at Komproment er en god arbejdsplads.

Det er et krav, at du er 100% flydende på dansk i skrift og tale, og du behersker engelsk på godt niveau, da der vil være en vis rejseaktivitet med kunder til vores leverandører. Du behersker MS Office-pakken og forstår nødvendigheden af at bruge CRM systemer.

VI TILBYDER

Vi tilbyder frie rammer i et udfordrende og attraktivt job i en meget velkonsolideret virksomhed i vækst. Du tilbydes en konkurrencedygtig fast løn, pensionsordning samt firmabil, sundhedsordning, mobiltelefon og PC. Endvidere er der overskudsdeling i Komproment. Du arbejder ud fra egen bopæl.