

# Specification Manager

Logo:  
[logo-farve \(002\).jpg](#)

Frist:

## STILLINGEN

Fosroc er førende indenfor specialprodukter af beton, mørtler og vandtætning til bygninger og anerkendt for høj kvalitet og stor faglighed. Til at fortsætte den positive udvikling har vi brug for en kompetent Specification Manager. Dine primære opgaver er rådgivning og salg til vores store loyale kundekreds, der består af entreprenører, murerfirmaer og developere. Endvidere regner vi med, du er i stand til at udbygge kundekredsen, ligesom du også besøger rådgivere og får vores produkter foreskrevet i kommende byggeprojekter.

## Område / Area:

Region Sjælland, Region Hovedstaden, Fyn

## Stillingen er / the position is :

Besat / filled

Vi arbejder i høj grad med løsningsalg, da vores produkter enten indgår i produktionsprocessen hos producenter eller anvendes i byggeprocessen for at opnå et optimalt kvalitetsniveau for hele den byggetekniske løsning. Det fordrer derfor seriøs og teknisk rådgivning på højt niveau.

Som en del af salgsarbejdet sikrer du også, at kunderne er klædt godt på med et stort produktkendskab.

Du bor formentlig på Sjælland og arbejder ud fra dit hjemmekontor. Størstedelen af opgaverne ligger på Sjælland, men det forventes, at du også kan deltage i opgaver i andre landsdele efter behov.

## DIN BAGGRUND

Det er en stor fordel, at du har erfaring med salg af vandtætningsprodukter, beton- eller mørtelprodukter og har et godt kendskab til byggebranchen. Alternativt har du flere års erfaring med salg af teknisk komplekse produkter til byggebranchen og udbredt teknisk flair. Du har måske en murer- eller entreprenørbaggrund og har anvendt denne i en salgsorganisation efterfølgende.

Du er en seriøs og troværdig sparringspartner for dine kunder og forstår værdikæden fra rådgiver til udførende. Du er kommerciel minded og evner at lukke ordren. Din udadvendte natur gør, at du let opbygger stærke kunderelationer og på en professionel måde formidler viden og produktinformationer til dine kunder.

Du er udpræget teamplayer, der forstår at samarbejde med dine kollegaer og derigennem medvirker til at fastholde Fosroc som en ledende leverandør af løsninger til byggebranchen.

Du arbejder struktureret med din tilbudspipeline og besøgsplanlægning og følger op og vender altid tilbage til kunden, hvis du ikke kan løse problemstillingen på stedet. Du kan kommunikere på engelsk som er vores concernsprog, og du er en habil bruger af Officepakken.

## VI TILBYDER

En spændende stilling i en stor international velrenommeret koncern med salg og rådgivning af kvalitetsprodukter. Du får en stærk organisation præget af stor faglighed og godt teamwork bag dig, og du styrer selv din hverdag. Ansættelsesvilkår består udover en konkurrencedygtig løn af pension og firmabil eller kørselsgodtgørelse efter statens takster.

Ansøgninger behandles løbende og ansøgninger modtages kun via link i denne annonce. Der er ingen ansøgningsfrist, da vi ansætter når vi har den rette.