

Salesdirector Norway

Logo:

[Weber Logo RGB 0919.jpg](#)

Frist:

Område / Area:

Norge

Kontaktperson / Contactperson:

Flemming Lund

Virksomhed / Company:

Weber Machinery Norway

Arbejdssted / Workplace:

Weber Machinery Norway

Stillingen er / the position is :

Besat / filled

Salesdirector søkes til Weber Machinery i Norge. Weber Machinery (Weber Food Technology) er med 6 fabrikker i Tyskland og 1900 medarbeidere en av bransjens største produsenter av komplette linjer til oppskjæring av pålegg, ost og fisk. Norge er ett av 21 land hvor Weber er representert, og vi søker deg som har lyst og erfaring til å lede Weber's videre ekspansjon i Norge.

Weber Machinery Norway inngår i Business Unit Weber Nordic, som ledes av General Manager Nordic, og du inngår i den nordiske ledergruppen. I samarbeid med Service Manager og Back Office Manager utgjør du den lokale ledelsen i Norge. De 4 nordiske landene arbeider tett sammen og har stor frihet til å sette retningen og strategien, og har full støtte fra det tyske moderselskapet. Salgs- og serviceteamet i Norden er veldig sterkt, og det legges stor vekt på sparring og samarbeid på tvers av landegrensener.

Du får ansvaret for utarbeidelse og implementering av salgsstrategi, budsjetter og handlingsplaner, og sikrer, at planene gjennomføres. Du deltar på messer og sikrer, at relevant markedsinformasjon er tilgjengelig for hele salgsgruppen. 1 salgskonsulent rapporterer til deg, og du er selv svært operativ og oppsøkende i salgsarbeidet mot matvareprodusentene. Vi ser også gjerne, at du er klar til å påta deg KAM-ansvaret for utvalgte kunder som arbeider på tvers av landegrensene, slik at du også er klar for kundebesøk i nabolandene.

Hvem er du?

Du har stor erfaring med teknisk salg, og det vil være en stor fordel, om du har erfaring med salg av prosessutstyr/produksjonslinjer. Vi ser veldig gjerne at du forstår kompleksiteten i en produksjonsprosess og er i stand til å gi råd på et høyt faglig nivå, slik at vi sammen kan skape den best mulige løsningen for kunden.

Vi kan fremstille nesten alt kundene måtte ønske, så du må være i stand til å kartlegge behovet og formidle det til dine kolleger i Tyskland. Du er en utpreget lagspiller og forstår, hvordan man jobber på tvers i en internasjonal organisasjon, som er preget av stor lydhørhet og samarbeidsvilje.

Vi legger stor vekt på å skape og vedlikeholde langvarige partnerskap med våre kunder, og vi forventer, at du har den nødvendige erfaringen med å bygge og pleie relasjoner. Du forstår, hvordan man arbeider systematisk med kundeforhold og har erfaring med å analysere et marked og kartlegge potensiale, slik at vi kan sikre fortsatt vekst.

Struktur, initiativ, orden, oppfølging og godt humør er egenskaper, vi verdsetter høyt. Du snakker og skriver selvfølgelig norsk og engelsk, og det vil være en stor fordel, om du har erfaring med kommunikasjon på "skandinavisk", da vi jobber tett sammen med våre kolleger i de øvrige nordiske landene. Du er sterk i Excel og PowerPoint og forstår viktigheten av gode notater i Salesforce, slik at alle vet hva som er avtalt med kunden.

Hva tilbyr vi?

Du blir en del av et lite team på 7 personer i Norge, hvor vi har kontor i Oslo. Det er stor frihet til å tilpasse arbeidet og reiser. Lønnspakken er attraktiv og inneholder fast lønn, bonus, pensjon, 6 ukers ferie, firmabil, betalt telefon og internett, samt en rekke firmaarrangementer.

Hvem er Weber Machinery?

Weber Machinery ble grunnlagt i 1981 i Tyskland av familien Weber, og ledes i dag av 2. generasjon. Med 6 fabrikker i Tyskland og 1900 medarbeidere fordelt på 26 lokasjoner i 21 land, er Weber ledende innen utvikling og produksjon av maskiner til oppskjæring av pålegg, ost og fisk. Opp mot 80% av produksjonsutstyret vi lager produseres i egne fabrikker, så vi har kontroll på så mye som mulig av hele produksjonsprosessen. Konsernspråket er engelsk og omgangstone er svært uformell, både i Norge og i de øvrige landene. Se mer på www.weberweb.com

Hva produserer vi?

I videoen her kan du se noen eksempler på helautomatiske anlegg vi utvikler og produserer for kunder over hele verden.

Søknader behandles løpende, og søknader mottas kun via lenken i denne annonsen. Det er ingen søknadsfrist, da vi ansetter, når vi har funnet den rette kandidaten. Alle spørsmål vedrørende stillingen rettes til Flemming Lund på telefon eller e-post, ettersom Lund HR håndterer hele rekrutteringsprosessen.