

Intern sælger til det svenske marked

Logo:

[Co2Pro logo HR white background.jpg](#)

STILLINGEN

CO2Pro har igennem nogle år været repræsenteret på det svenske marked, og har fået etableret en god kundebase i form af installatører og forhandlere. Til at fortsætte udviklingen har vi til kontoret i Ikast brug for en dygtig teknisk minded intern sælger, der kan kommunikere med vores svenske kunder.

Du får en bred palette af opgaver, hvor hovedfokus er at yde en optimal kundebetjening, så vores forhandlere er klædt bedst muligt på. Du dimensionerer og kalkulerer, så du kan lave tilbud på konkrete solcelleprojekter. Du rådgiver kunderne, så de betragter dig som deres stærke sparringspartner, der bidrager til at vækste deres salg. Vi søger naturligvis for en grundig oplæring i produkter og beregnings- og kalkulationsværktøjer.

Du indgår i et stærkt team på kontoret i Ikast, hvor vi sætter en ære i at hjælpe vores kunder, ved altid at tilbyde vores assistance. Du vil derfor også naturligt have opgaver i den danske salgsafdeling, og hjælper bl.a med til at vedligeholde vores svenske webshop.

Frist:

Område / Area:

Region Midtjylland

Stillingen er / the position is :

Besat / filled

DIN BAGGRUND

Din uddannelsesmæssige baggrund er ikke afgørende, men det er en fordel, om du har en god teknisk forståelse, således, at du fagligt kan rådgive og sparre med dine installatørkunder og forhandlere i Sverige. Du er velformuleret og forstår at lytte til og forstå kundens behov. Du er ordensmenneske, der forstår vigtigheden af at følge op og få ordren i hus. Vi lægger vægt på en uformel tone og værdsætter humor og uhøjtidelighed, men altid med kunden i fokus.

Du håndterer Outlook, Word og Excel som naturlige arbejdsredskaber og kan hurtigt lære vores beregningsværktøjer. Du kommunikerer ubesværet på svensk – alternativt er du erfaren i kommunikationen med svenske kunder på "skandinavisk" og kommunikerer ubesværet med dine danske kollegaer. Du bor indenfor fornuftig køreafstand til Ikast

VI TILBYDER

En alsidig stilling med en stor kontaktflade i Sverige. Miljøet er uformelt, og du får nogle meget dedikerede og fagligt dygtige kollegaer, der forstår værdien af god kundeservice. Du får store frihedsgrader og gode ansættelsesvilkår.

Ansøgninger behandles løbende og ansøgninger modtages kun via link i denne annonce. Der er ingen ansøgningsfrist, da vi ansætter når vi har den rette.