

# Salgschef projektsalg i byggebranchen

## En ledende kraft i salgsafdelingen

### Stillingen

Vi styrker indsatsen på salg til projektmarkedet og søger derfor til en nyoprettet stilling en stærk salgschef.

Du bliver en ledende kraft i at bygge videre på vores projektafdeling og lancere et nyt koncept. der skal sikre, at vi er "top of mind" i branchen. Du får også en vigtig rolle i færdigudvikling af en ny projektmodel.

Du vil efter en periode blive ansvarlig for vores projektafdeling og dermed en del af vores ledergruppe med reference til den administrerende direktør.

Du skal fokusere på at påvirke aktører og sælge vore løsninger ved at bl.a. at inspirere og uddanne arkitekter, rådgivere og fageksperter. Du skal følge projekterne helt fra ide-fasen og frem til, at de bygges og realiseres.

### Din baggrund

Som person kan du tale med begejstring og forstår derved at inspirere folk til at se mulighederne i vores unikke løsninger.

Du forstår at bruge dit team, så du ikke "drukner", og du følger vedholdende op, men du er også klar til at tage fat og være hands-on, fordi du vil sikre, at vi vinder.

Vi har brug for en vinder, der ikke er blevet mæt, men drives af at udvikle projekter på den korte, mellemlange og lange bane for løbende at lande ordrer og de servicekontrakter, der skal følge med.

Du vil arbejde med arkitekter, rådgivere og eksperter, og befinder dig hjemmevant i sådanne organisationer og miljøer, hvor du kan tale både koncepter og dyb faglig viden.

Du har allerede et godt netværk hos arkitekter og rådgivere, som kan kickstarte dine meritter.

Derudover kan du kommunikere med og se de udfordringer som bygherrer og entreprenører har, samt forstå hvilke tilgange du må bringe i spil hos dem og specielt. at det er vidt forskellige tilgange. der sikrer den umiddelbare og langsigtede succes samt lønsomhed i leverancerne.

Du skal med tiden kunne se ind i det nordiske marked og forstå hvordan vi skal vælge vore kampe for at maksimere succes'en.

Din baggrund kan være mangfoldig, men du ved, at salg er en kontaktsport, og du ved at succes kommer fra en kombination af at være en betroet rådgiver, sparringspartner samt en vedholdende købmand, der holder sig til og er tæt på kunderne og andre influenter.

Du har via erfaring og måske uddannelse, indsigt i bygningskonstruktioner og forstår forløbet i entrepriser incl. AB18/AB92. Du har overblik, og er en god organisator med blik for deadlines.

Da vi har projekter i hele landet, er din bopæl mindre vigtig, men du skal regne med at være på Sjælland 1 – 2 dage om ugen.

### Vi tilbyder

Der vil i jobbet være rigtigt god mulighed for både faglig og personlig udvikling samtidig med, at du sætter dit solide aftryk på udvikling af fremtidens aktør på området.

Gage forhandles ud fra kvalifikationer, og er en kombination af solid fast løn samt bonus.

Ansøgninger behandles løbende og ansøgninger modtages kun via link i denne annonce.