

# Projektkonsulent - salg af træ

Har du lyst til at rådgive om og sælge et af markedet bredeste sortimenter af træprodukter til projektmarkedet? Så er du måske den Projektkonsulent, vi søger til en nyoprettet stilling i Bergsten Timber.

Bergsten Timber er en af landets største leverandører af almindelig savet trælast, imprægneret trælast, indvendig og udvendig beklædning og specialtilpassede løsninger. Vi har stor succes og udvider derfor nu salgsafdelingen med en Projektkonsulent til salg af udvendig beklædning i Thermo Træ, Western Red Cedar, malet gran, brandimprægnerede produkter og øvrige specialtilpassede løsninger. Udover denne stilling udvider vi også med en stilling som Salgskonsulent til salg af trælast til tømmerhandlere. Den stilling kan du læse mere om på [www.lundhr.dk/ledige-stillinger](http://www.lundhr.dk/ledige-stillinger).

Du vil primært få din gang hos tømmerhandlere i hele Danmark, hvor du har tæt dialog med proff-sælgerne, der sidder med projekter, hvor din indsats og Bergstens sortiment kan sikre en optimal løsning for bygherre. Vores tætte samarbejde med Protræ og en række savværker gør, at du næsten altid vil være i stand til at levere den ønskede profil eller løsning til kunden. Det være sig ubehandlede produkter som malede og brandimprægnerede produkter. Udover tømmerhandlere vil du evt. også besøge arkitekter og andre rådgivere i samarbejde med vores arkitektrådgiver.

## DIN BAGGRUND

Vi ser meget gerne, at du har erfaring med salg af træ, men har du solgt andre produkter til tømmerhandlere på projektmarkedet, hører vi også gerne fra dig. Alternativt arbejder du i dag med opsøgende salg ud fra en tømmerhandel og forstår det langsigtede salg på projektmarkedet. Det er afgørende, at du befinder dig godt på landevejen og ude hos kunderne, da vi regner med, du er på kundebesøg 2-3 dage om ugen. Den resterende del af tiden ser vi meget gerne, at du er på kontoret i Køge, så du har den nødvendige sparring med dine kollegaer på projekterne. Vi ser derfor helst, at din bopæl er på Sjælland. Da du betjener kunder i hele Danmark, skal du forvente nogle overnatninger. Du planlægger helt din egen hverdag og har store frihedsgrader i stillingen. Du arbejder struktureret og kan håndtere en stor pipeline af projekter, hvor der løbende sker ændringer i specifikationer, tidsplaner og mængder. Som person er du kendetegnet ved ordentlighed, troværdighed og et stort servicegen. Du forstår vigtigheden af et tæt samspil med dine kollegaer, så jeres samlede erfaring sikrer kunden den bedste løsning. Vi lægger stor vægt på at opbygge tætte relationer med kunderne ved at være den sparringspartner, der forstår at identificere og løse kundens udfordring. Vi lover ikke mere, end vi kan holde og forventer det samme af dig. Du har et rimeligt IT niveau.

## VI TILBYDER

Et meget uformelt og frit arbejdsmiljø præget af godt humør, stor faglighed og frie rammer i nyt lækkert kontormiljø i Køge. Lønnen er konkurrencedygtig, og der er en attraktiv bonus baseret på holdets samlede resultater, pensionsordning, firmabil, frokostordning og andre goder. Vi arbejder for at skabe en virksomhed med en mentalitet hvor stor passion, engagement, stærkt fællesskab og viljen til at hjælpe hinanden er bærende elementer.

Ansøgninger behandles løbende og ansøgninger modtages kun via link i denne annonce. Der er ingen ansøgningsfrist, da vi ansætter, når vi har den rette. Alle spørgsmål vedr. stillingen sker til Flemming Lund på tlf. eller mail.

Logo:  
[logo\\_2022.png](#)

Frist:

Område / Area:  
Hele Danmark

Kontaktperson / Contactperson:  
Flemming Lund

Virksomhed / Company:  
Bergsten Timber A/S

Arbejdssted / Workplace:  
Bergsten Timber A/S

Stillingen er / the position is :  
Besat / filled