

Salgskonsulent Sjælland

Logo:

Saphe foto samlet.png

Salgskonsulent til kædebutikker og autoforhandlere Sjælland og øerne Stærkt brand med stort potentiale

Saphe har aftaler med en lang række trælast- og byggemarkedskæder, isenkræmmerkæder, autoforhandlere, autogrossister og andre, og har således en meget bred distribution i Danmark. Du får til opgave at udbygge distributionsnettet yderligere og sikre, at medarbejderne hos vores kunder altid er opdateret med nyeste viden om Saphe. Undervisning i salgsargumenter er således en vigtig del af din arbejdsdag. Du medbringer butiksdysplays og andet marketingmateriale og sikrer, at Saphe altid præsenteres på bedst mulig måde. Du får ansvaret for at sikre, at centralt aftalte marketingkampagner effektueres bedst muligt lokalt. Du er klar til at deltage på messer, forbruger- og håndværkerdage etc. hos vores kunder, ligesom du er klar med gode ideer til salgsfremmende aktiviteter hos kunderne. Du forstår at bruge salgsdata aktivt i dit salgsarbejde, så dine kunder og Saphe får størst muligt udbytte af best practice. Du arbejder selvstændigt og håndterer selv mødebookning, besøg og opfølgning. Du arbejder ud fra egen bopæl på Sjælland og forventes at være hos kunder minimum 4 dage om ugen.

Det er et krav, at du har nogle års erfaring som kørende salgskonsulent til kædedrevne butikker, og vi ser gerne, at du har suppleret din praktiske erfaring med salgskurser. Du er udadvendt, målrettet og selvkørende og forstår, at godt salgsarbejde, højt serviceniveau, struktur og opfølgning er væsentligt for at opnå succes. Du ser muligheder og tænker nyt, så vores kunder altid føler sig godt serviceret.

Vi tilbyder et udfordrende og attraktivt job i en velkonsolideret virksomhed i vækst. Du tilbydes en konkurrencedygtig fast løn og bonus samt pensionsordning, sundhedsordning og firmabil.

Frist:

Område / Area:

Region Sjælland, Region
Hovedstaden

Stillingen er / the position is :

Besat / filled